



קורס צמיחה וניהול עסקי

המסלול להכשרת יועצים עסקיים < פרוספקט

מחזור תשפ"ו-2026

כל מה שרצית לדעת על קורס הכשרת יועצי עסקים של מסילה. הקורס שייצע לך להשפיע על בעלי עסקים ומשפחותיהם בנקודות המכריעות בצמיחה שלהם, ויעניק לך ארגז כלים מקצועי לניהול עסקי ופיננסי מקיף, לרווחיות וליציבות כלכלית ארוכת טווח.

חזון מסילה ומי אנחנו

חזון מסילה: להניע משפחות ועסקים להשיג ולשמר יציבות ועצמאות כלכלית. מסילה הינו הארגון החרדי הגדול והראשון בתחום, אשר במשך כ-25 שנים מעורר את המודעות הציבורית להתנהלות כלכלית נבונה, תוך מתן הדרכות לציבור הרחב, לקבוצות ויחידים. במסילה עובדים עם מודל מהפכני מיוחד המשלב ייעוץ מקצועי לצד אימון כלכלי מותאם לכל משפחה ומשפחה ולעסקים מכל הסוגים.

מסילה פועלת בשלוש חזיתות:

- < ליווי והדרכה למשק הבית
- < חינוך הדור הצעיר
- < ייעוץ מקצועי לעסקים

במשך השנים הכשירה מסילה מאות מאמנים ויועצים כלכליים, חלקם עובדים באופן קבוע במסילה ומקבלים באופן שוטף משפחות ועסקים לליווי באמצעות מסילה.

על שיטת הייעוץ העסקי של מסילה

שיטת מסילה לייעוץ עסקי נשענת על אותו בסיס ערכי ומקצועי של מסילה לכלכלה נבונה, ומתרגמת אותו לעולם העסקי:

- < מודעות עסקית ופיננסית גבוהה: לראות את העסק "לאורך ולרחב" - מוצר, לקוחות, מספרים, תזרים, שיווק וניהול.
- < תכנון עסקי ופיננסי מדויק: לטווח הקצר (90 יום קדימה) ולטווח הארוך (צמיחה, הרחבה, השקעות, יציבות ביתית).
- < תהליך מיקוד ו"חזון עסקי": הגדרה מחודשת של מטרות העסק, תפקידו בפרנסת המשפחה והכיוון שאליו הוא צועד.
- < מעט מהלכים, הרבה ביצוע: זיהוי המגבלה המרכזית, בניית תכנית פעולה קצרה וברורה, וליווי היישום בפועל.

מטרות הקורס

- הקורס נועד ל-
- < הכשרת יועצים ויועצות לניהול עסקי ופיננסי לעסקים קטנים ובינוניים במגזר החרדי.
- < הקניית מיומנויות ייעוץ, אבחון ותקשורת בפגישות עם בעלי עסקים מסוגים שונים.
- < פיתוח יכולת ניתוח פיננסי עסקי: דוחות, רווחיות, מחזורי מכירות, תזרים, כדאיות, מימון.
- < שליטה בתהליך ייעוץ מובנה: מאבחון ראשוני, דרך בניית תכנית עסקית, ועד בקרה על ביצוע לאורך זמן.

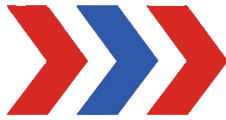
למה דווקא במסילה?

- < ניסיון של כ-25 שנים בליווי כלכלי של משפחות ועסקים - מודל שנבדק בשטח שוב ושוב.
- < הארגון היחיד שפועל במודל של בקרה מקצועית: ארגונים גדולים, קופות צדקה וגופים קהילתיים מעדיפים את תהליכי הליווי של מסילה ומפנים אלינו אלפי משפחות ועסקים בכל שנה.
- < הניסיון המצטבר הזה, המעודכן כל הזמן, מועבר אליכם בקורס בצורה מסודרת ומתודית.
- < קורס המבוסס על פעילות אמיתית: התכנים והסימולציות נבנו מהליווי בפועל של עסקים בשטח, לא מתאוריה בלבד.
- < אפשרות השמה במסילה במסגרת תהליכי הליווי העסקי (למצטיינים ולמתאימים), לצד אפשרות לפעילות עצמאית.

חשוב לציין: השתתפות בקורס אינה מחייבת השמה במסילה, אך מניסיון של שנים - מצטייני הקורסים משתלבים בעבודה שוטפת.



קורס צמיחה וניהול עסקי מחזור תשפ"ו - 2026



למי הקורס מיועד?

- בעלי עסקים ונותני שירות המעוניינים לרכוש ידע עסקי נרחב או להפוך ליועצים עסקיים.
- מלווים, מאמנים, ואנשי חינוך/קהילה שרוצים להוסיף תחום התמחות בעולם העסקים.
- בוגרי קורסי כלכלת המשפחה של מסילה הרוצים להתקדם לעולם העסקי.

מבנה ותוכן הקורס

הקורס מחולק לשלושה חלקים עיקריים:

חלק 1 - מבוא ו"מדוע עסקים נכשלים/מצליחים"

- אתגרי עסקים בעידן הנוכחי, שלושת היסודות בעסקים, מבנה הקורס
- מושגי יסוד בעסקים - מרכיבי העסק, סוגי עסקים ומודלים עסקיים
- מסע חיי העסק, מנועי הצמיחה, חזון עסקי, טווח קצר וטווח ארוך

חלק 2 - מוצר, שוק, פיננסים, שיווק ומכירות

- מוצר והצעת ערך: פתרון בעיות - מיקוד, בידול ותחרות, נישה ואוטואר לקוח
- פיננסים לעסקים: הכרת דוחות, רווחיות, הוצאות, מאזן, תזרים, רכישת עסק והתנהלות מול רו"ח
- שיווק: מודל פיננסי, משפך שיווקי, קהלים חמים/קררים, מותג, ערוצי שיווק ושיתופי פעולה
- מכירות: הפסיכולוגיה של רכישה, תסריטי מכירה, טיפול בהתנגדויות, מכירות חוזרות ופול-אפ

חלק 3 - תהליך הייעוץ, ניהול ומימון

- מגישת האפיון הראשונה, כלכלת המשפחה כבסיס לעסק, כלכלת התנהגותית
- אבחון ותעדוף אתגרים, "המגבלה הטבעית", בניית תכנית עסקית (יעדים, קנבס, גאנט)
- סימולציות - תהליך ייעוץ מלא
- ניהול ומנהיגות: מבנה ארגוני, תפקידים, ניהול זמן ומשימות
- מימון וניהול סיכונים: גיוס הון, משקיעים, קרנות, מענקים

אפשרות השמה למצטיינים

משתתפי הקורס שיצטיינו יקבלו בעז"ה תהליכי ליווי ופגישות ממוקדות עם עסקים, תשלום לפגישה ליועץ נע בין 250 שקלים ל-350 שקלים לפגישה

שאלות נפוצות

- האם ניתן לעבוד בתחום לאחר הקורס?**
כן. הקורס נותן לך שפה עסקית ופיננסית מלאה, מתודולוגיית עבודה, וסט כלים מעשי. חלק מהבוגרים ישתלבו בפדיוקטים של מסילה, אחרים יפתחו פעילות עצמאית בליווי עסקים, ואנחנו מסייעים בהכוונה מקצועית.
- האם אפשר להשתמש בהכשרה באופן עצמאי?**
בוודאי. מסילה עוזרת לבוגרי הקורס בחומרים, בהכוונה ובידע מקצועי כל העת. חשוב לנו שבוגרי הקורס יצליחו וישתלבו בעבודה - במסגרת מסילה או באופן עצמאי.
- האם יש ליווי לאחר סיום הקורס?**
מתוכננת מסגרת המשך: ימי עיון, ערבי העשרה, קבוצת ווטסאפ מקצועית וספרויד'ן תקופתי למלווים בפועל.
- מה אקבל בסיום הקורס?**
 - תעודה רשמית מבית "מסילה לכלכלה נבונה" בתחום ייעוץ עסקי.
 - למלווים הפועלים במסגרת הארגון: ליווי והכוונה תמידית של המחלקה המקצועית במסילה.
 - קורסים וערבי העשרה מעת לעת, המתקיימים על ידי מסילה.
 - סט תבניות, מודלים, חוברות עבודה וסיכומי שיעורים לשימוש בעסקים שתלוו.
 - הכוונה מקצועית: איך להתפתח כיועץ עסקי עצמאי, לבנות קהל לקוחות ולהגדיל הכנסות מהייעוץ.

צוות מקצועי / מרצים

- מנחה הקורס - זאב ויינברגר, מנהל מחלקת עסקים במסילה
- נחום ברוק - מנהל מקצועי ופעילות במסילה
- נפתלי ליבמן - מומחה לקריירה - מנחה סדנאות, יועץ ומאמן
- יהונתן שיטרית - רו"ח
- עו"ד ירון קטן - ד"ר למשפטים ומומחה לדיני עבודה
- מיכאל בן שמעון - יועץ משכנתאות, בעל משרד עוגן משכנתאות
- ישראל בוגרד - מומחה שיווק דיגיטלי
- (יתכנו שינויים קלים בהרכב המרצים)



קורס צמיחה וניהול עסקי מחזור תשפ"ו - 2026



מבנה הקורס ופרטים טכניים

- מספר המפגשים: 33
- משך כל מפגש: [3 שעות - 4 שעות אקדמיות]
- פורמט: הקורס מוסרט ומוקלט וניתן לצפייה ושמיעה חוזרת בכל עת.
- ניתן לצפות בשידור און-ליין, בכפוף להרשמה.

היכן מתקיימים המפגשים ולמי הם מיועדים?

- הקורסים מתקיימים לגברים ולנשים בהפרדה.
- בירושלים: במשרדי מסילה, רח' שטנר 3, גבעת שאול.

מחיר ותנאי תשלום

- מחיר הקורס: 9,960 ₪ (מחיר בהרשמה מוקדמת 8,750 ₪).
- אפשרויות תשלום: העברה בנקאית, כרטיס אשראי, שיקים, מזומן.

הרשמה ויצירת קשר

להצטרפות ופרטים נוספים:
טלפון: 02-5000-475 (שלוחה 1)
דוא"ל: course@mesila.org

מספר המקומות מוגבל ל-30. פתיחת המחזור מותנית במספר נרשמים מתאים.

